

# Kurse in der Alten Wache

## Interaktive Vorträge

"Das eigene **Produkt** vermarkten – **Vertriebsimpulse** für Selbstständige"

Das eigene Geschäft wird aufgebaut. Sie sind Expertin/Experte und haben ein wirklich gutes Produkt, was nun folgen soll sind erfolgreiche Akquise und volle Auftragsbücher. Wie kommen Sie dahin?

**Hier geht** es um

- die individuelle **Positionierung** der inneren Haltung
- die **Kommunikation** als „A“ und „O“
- Win-Win **Gesprächsführung** vom Fragen bis zum Schweigen
- das „live“ Erkennen von **Kaufsignalen** mit positiver Verlängerung zum **Abschluss**
- sinnvolle **Verhandlungstaktik**
- Sicherheit für die täglichen **Herausforderungen**
- **Parkettsicherer Auftritt** im persönlichen und telefonischen Kontakt

Aus dem **Inhalt**

- Was ist **Verkaufen**? Der Kunde kauft nicht das beste Produkt ...
- Innere **Haltung** - nur wir selbst
- **Kommunikation**: Sprachlich, nichtsprachlich.
- Es ist einfach, **Pluspunkte** zu sammeln. Alles, was Sie darüber wissen müssen.
- Sinne und Wahrnehmungskanäle
- **Effektivität** und **Effizienz**
- Das erfolgreiche Telefonat
- **Kaufsignale** verlängern
- Stegreifreden
- Ziele

Freitag den **29. September 2017** um 20:00 Uhr

Ihr Referent: Hans-Georg Drape

Eintritt jeweils 5,00 € (Abendkasse)

Einlass am Veranstaltungstag ab 19:30 Uhr – Dauer ca. 2 Std.

Zur Verbesserung unserer Planung freuen wir uns über eine Anmeldung. Gerne per Mail unter [drape@step-ing.de](mailto:drape@step-ing.de) oder [kurse@alte-wache-oberstedten.de](mailto:kurse@alte-wache-oberstedten.de).

**So geht's. Machen Sie den Erfolg zu Ihrem Programm!**