

**„Machen Sie den Erfolg  
zu Ihrem Programm!“**



Hans-Georg Drape

**Dipl.-Ing. (FH) Elektrotechnik 1991**

Technisches Fachwissen

**Fünf Jahre technische Entwicklung**

Branchenübergreifende Erfahrung

**15 Jahre Verkaufsaußendienst**

Gelebte Vertriebsroutine und sehr  
erfolgreicher Verkauf von Produkten,  
Dienstleistungen und Lösungen

**12 Jahre Global Key Account/Sales  
Management im Automotive-Sektor**

Parkettsicherer internationaler Auftritt,  
Englisch wie Deutsch

**Mehrere Jahre mittleres Management**

Führung von über 100 Mitarbeitern

**Erfolgreiche Gründung und Entwicklung  
zweier eigener Unternehmen**

Starke Affinität zum effektiven Aufbau  
von profitablen Organisationen

**Einschlägige Erfahrung als  
Führungskräfte-Trainer**

Wirkungsvolle Weitergabe von Know-How  
und Do-How

**Aktuelle Aus- und Weiterbildungen**

„Train the Trainer“, IHK Köln  
Ausbildung mit Zertifikat

KARRASS, "Effective Negotiating",  
Amsterdam und London

Führungskompetenz im Projekt-  
Management und TQM

**Autorentätigkeit**

Aktuelle Bücher  
„Den Erfolg zum Programm machen. Das  
Kompendium“ (2018)  
„Programming your success“ (2018)