



STEPING

Akademie für Vertrieb & Kommunikation

Das Steping **Profi-Verkaufstraining**

Der Kunde kauft nicht das **beste Produkt** sondern die beste Vorstellung.

Das **Profi-Verkaufstraining** der Akademie Steping wird Sie begeistern und weiterbringen. Die **Wirkung** setzt unmittelbar ein und verbessert sofort Ihre **Ergebnisse**.

Schwierige Märkte und **schlechte Zeiten** sind **perfekte Bedingungen** für **gute Verkäufer**: positive **Glaubenssätze**, nützliche **Denkweisen** und wie man sie sich zu eigen macht, **Erfolgsprinzipien**, die branchenübergreifend einsetzbar sind, Dinge, die Sie verwenden, um **jeden Tag besser** zu werden – davon werden Sie direkt **profitieren**.

Sie erhalten

- ein persönliches, progressives, **kundenspezifisches Training**
- ein effektives, kundenspezifisches **Konzept, passend** zu Ihrem **Unternehmen**, Ihren **Produkten** und Ihrem **Markt**
- Ihr persönliches Training wie einen **Maßanzug auf den Leib** geschneidert
- **praxisbezogene Unterlagen** für jeden Teilnehmer
- bestmögliche **Nachhaltigkeit** durch optional nachgeschaltete **Transfersicherung**

Ihr Nutzen

- **Verkaufssteigernde** Maßnahmen
- **Effizienz** für Ihre Prozesse
- **Sicherheit** für Ihre täglichen Herausforderungen
- Parkettsicherer **Auftritt** im persönlichen und telefonischen Kundenkontakt

Die Inhalte

- Die **professionelle Einstellung** im **offensiven Vertrieb**
- Kunden **kaufen von Siegern**
- Die **goldenen Regeln** des Vertriebsprofis
- **Kaufsignale** erkennen und nutzen
- Die Bedeutung der **Schlagzahl** für den Erfolg
- **Menschen** erkennen und **Taktik** abstimmen
- **Auftritt**: persönlich und am Telefon
- Fragetechnik, Schweigetechnik, **Verhandeln** – Strategie und Taktik
- Das professionelle **Preisgespräch** und die erfolgreiche **Abschlusstechnik** mit Sicherheit
- **Up-Selling**, **Cross-Selling** und **Reklamation** als Chance

Machen Sie den Erfolg zu Ihrem Programm!